

Kalendář otevřených programů 2018

Letní semestr

Únor

20

únor

Jak řídit výkonnost
aneb klíč k lepším výsledkům

Březen

13

březen

Jak prodávat řešení
aneb staňte se mistrem prodejního rozhovoru

20

březen

Zvyšte pozornost publika **NOVINKA**
aneb zaujměte vhodně své posluchače

Duben

17

duben

Jak získat chtěné a vyhovět ostatním **NOVINKA**
aneb vyjednávejte měkce i tvrdě zároveň

Květen

15

květen

Spíkrem se člověk nerodí, ale stává
Prezentační dovednosti od A do Z

22

květen

Neargumentujte, ale tvořte
Ved'te prodejní jednání tak, abyste předcházeli námitkám

Červen

5

červen

Ved'te lidi, řiďte čísla
Vytvořte bezpečí pro svůj tým

12

červen

Zpětná vazba jako dar
Vytvořte atmosféru bezpečí pro spokojenost a růst týmu

Kalendář otevřených programů 2018

Zimní semestr

Září

11

září

Jak prodávat řešení
aneb staňte se mistrem prodejního rozhovoru

25

září

Spíkrem se člověk nerodí, ale stává
Prezentační dovednosti od A do Z

Říjen

2

říjen

Neargumentujte, ale tvořte
Vedte prodejní jednání tak, abyste předcházeli námitkám

9

říjen

Jak řídit výkonnost
aneb klíč k lepším výsledkům

23

říjen

Jak získat chtěné a vyhovět ostatním **NOVINKA**
aneb vyjednávejte měkce i tvrdě zároveň

Listopad

13

listopad

Zpětná vazba jako dar
Vytvořte atmosféru bezpečí pro spokojenost a růst týmu

20

listopad

Ved'te lidi, řiďte čísla
Vytvořte bezpečí pro svůj tým

Prosinec

4

prosinec

Zvyšte pozornost publika **NOVINKA**
aneb zaujměte vhodně své posluchače