

# Kalendář otevřených programů 2020

## Letní semestr

### Únor

11

únor

New  
Novinka roku 2020

18

únor

Jak řídit výkonnost  
aneb klíč k lepším výsledkům

### Březen

10

březen

Jak prodávat řešení  
aneb staňte se mistrem prodejního rozhovoru

17

březen

Spíčkrem se člověk nerodí, ale stává  
Prezentační dovednosti od A do Z

### Duben

21

duben

Jak získat chtěné a vyhovět ostatním  
aneb vyjednávejte měkce i tvrdě zároveň

### Květen

12

květen

Neargumentujte, ale tvořte  
Veďte prodejní jednání tak, abyste předcházeli námitkám

26

květen

Zvyšte pozornost publika  
aneb zaujměte vhodně své posluchače

### Červen

2

červen

Veďte lidi, řiďte čísla  
Vytvořte bezpečí pro svůj tým

# Kalendář otevřených programů 2020

## Zimní semestr

### Září

15

září

Jak prodávat řešení  
aneb staňte se mistrem prodejního rozhovoru

22

září

Spíčkrem se člověk nerodí, ale stává  
Prezentační dovednosti od A do Z

### Říjen

13

říjen

Neargumentujte, ale tvořte  
Vedte prodejní jednání tak, abyste předcházeli námitkám

20

říjen

Jak řídit výkonnost  
aneb klíč k lepším výsledkům

### Listopad

3

listopad

Jak získat chtěné a vyhovět ostatním  
Aneb vyjednávejte měkce i tvrdě zároveň

10

listopad

Zpětná vazba jako dar  
Vytvořte atmosféru bezpečí pro spokojenost a růst týmu

24

listopad

Ved'te lidi, řiďte čísla  
Vytvořte bezpečí pro svůj tým

### Prosinec

8

prosinec

Zvyšte pozornost publika  
aneb zaujměte vhodně své posluchače