

Zvyšte pozornost publika aneb zaujměte vhodně své posluchače

Kontext programu

Překonali jste strach předstoupit před skupinu lidí a promluvit před nimi. Výborně, zvládli jste potřebný základ pro to, abyste mohli rozvíjet Vaší dovednost práce s publikem. Ne proto, abyste s ním manipulovali či se snažili ho k něčemu přemluvit. Ale pro to, abyste zvýšili zajímavost své prezentace a udělali své sdělení srozumitelnější. Rádi byste si osvojili dovednost jak s publikem vést diskusi či reagovat na jeho dynamiku, abyste Vy i účastníci odcházeli plně spokojeni? Tomu se naučíte na tomto rozvojovém programu jak správným postupem, diskusí a prací s publikem dojít stanovených cílů.

Cíle programu

- Zopakovat klíčové pilíře profesionální prezentace a jejich efektivní využití pro vyšší srozumitelnost projevu.
- Naučit se aktivovat publikum a vést s ním diskusi pro naplnění cíle prezentace.

Jaká témata v programu naleznete

- Klíčové pilíře dobrého přednesu – cíl a struktura prezentace.
- Práce s různým publikem k naplnění cílů prezentace.
- Jak cíleně řídit diskusi pro naplnění cílů prezentace.

Významné přínosy po absolvování programu

- Díky správnému nastavení cílů prezentace zvýšíte svou pravděpodobnost úspěchu jejich dosažení.
- Naučíte se správně strukturovat prezentaci pro zvýšení srozumitelnosti Vašeho přednesu.
- Získáte náměty a postupy jak zapojit publikum v závislosti na velikosti skupiny posluchačů.
- Vyzkoušíte si prakticky, jak řídit diskusi po prezentaci.
- Získáte náměty pro seberozvoj.

Rozsah, termín, místo konání

- 1 den
- dle kalendáře
- Praha

Pro koho je program určen?

- Pro každého, kdo chce zlepšit své vystupování před publikem.
- Pro zkušené spíčky, aby se vytrhli z rutiny a uvědomili si, co již pozapomněli.
- Pro manažery, aby kvalitněji vedli své týmové aktivity.

Organizace

- Před programem se s Vámi spojí vedoucí programu, aby zjistil Vaše priority a očekávání od programu.
- Na Váš email obdržíte pozvánku, kde budou veškeré detaily týkající se organizace i s kontakty na zodpovědné osoby.
- Na místě již budete navedeni personálem nebo navigačními tabulemi.
- Veškeré materiály, psací pomůcky a občerstvení pro Vás budou na místě konání nachystány.

Náš přístup

- Před programem dostanete veškeré informace k průběhu, obsahu a organizaci programu, prodiskutujeme Vaše specifika prodeje a sepíšeme vaše priority.
- Během účasti na programu si vyzkoušíte modelové situace s ostatními účastníky při role plays a aplikujete si naučené na svou osobnost pomocí reflexe a zpětné vazby.
- Následně si vše vyzkoušené sumarizujete do osobního rozvojového plánu s prioritami, co z nově naučeného si přenesete do praxe.
- Po programu probíhá follow up telefonní/osobní schůzka s účastníkem a s jeho manažerem. Zde se sdílí kroky a procházejí témata z akčního plánu a domlouvá se postup zavedení do každodenních situací.

Cena

- CZK 8.500,- + DPH

Konzultanti vedoucí rozvojový program

- **Irma Kaňová**, Lektor ELFIUM
- **Petra Vajčnerová**, Partner - Business Development ELFIUM
- **Jan Poláček**, Managing Director ELFIUM